





# 創業塾2023 充実の5日間で一歩先行く事業を実現!

## カリキュラム

<p><b>6月</b> <b>4日(日)</b></p>	<p><b>【創業に向けての心構え】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 成功する创业者の特徴</li> <li>■ ビジネスアイデアの発想方法</li> </ul> 	<p><b>7月</b> <b>16日(日)</b></p> <p><b>【ビジネスプランを作る】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 事業計画書の作り方</li> <li>■ アクションプラン、資金計画、損益計画</li> <li>■ 創業期における財務管理 人材管理のポイント</li> </ul> <p><b>事業承継マッチング支援制度の紹介</b></p> 
<p><b>6月</b> <b>18日(日)</b></p>	<p><b>【儲かる仕組みを作る】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 経営環境分析を行う(SWOT分析と3C分析)</li> <li>■ 誰を顧客とするのか?(ターゲット顧客の設定)</li> <li>■ 何を提供するのか?(提供価値の作成)</li> <li>■ どのように提供するのか?(提供方法の設計)</li> </ul>	<p><b>7月</b> <b>30日(日)</b></p> <p><b>【ビジネスプランを実行する】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ これまでの内容を再確認し、実行のための方法や注意点を解説する</li> <li>■ 創業後のモチベーションの保ち方</li> </ul> <p><b>【ビジネスプランを発表する】</b></p> <p><b>金融機関との相談会</b></p> 
<p><b>7月</b> <b>2日(日)</b></p>	<p><b>【売れる仕組みを作る】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 売るための手順を設計する(営業プロセスの設計)</li> <li>■ 集客、営業、フォローの3段階で売れる仕組みを作成する</li> <li>■ 創業時の営業を成功させるためのポイント</li> </ul> 	

※スケジュールは、状況により変更する場合がありますので、ご了承ください。  
※5日間とも、講義とグループワークで構成いたします。

### 講師紹介



株式会社クリエート・バリュー 代表取締役 **駒井 俊雄** (こまい としお)

中小企業診断士・1級販売士・ランチェスター協会認定インストラクター

大阪府立大学社会福祉学部卒業後、日本酸素株式会社(現太陽日酸株式会社)で家庭用品の営業を担当(14年間)。数多くの営業賞を受賞。

平成16年に経営コンサルタントとして独立。NPOランチェスター協会関西支部長に就任。平成18年に株式会社クリエート・バリューを設立。関西の企業に向けて、営業に関わるコンサルティング活動を行う傍ら、全国の企業・団体において講演活動を行っている。

2015年、会社員時代の体験をもとにビジネス小説「廃業寸前」が世界トップ企業になった奇跡の物語」を出版した。

## 創業塾2023 受講申込書

受講申込書に必要事項をご記入の上、  
守口門真商工会議所までFAXでお送り下さい。

**FAX:06-6909-3409**

T E L :06-6909-3303 (担当)  
E-mail:soudan@mk-cci.jp 西野

当会議所のホームページからでも申込できます。 <https://www.mk-cci.jp/>

ふりがな		メールアドレス	年齢
氏名			歳
住所			
電話番号	※日中に連絡がとれる番号でお願いします	創業希望業種	