



大阪府中小企業団体中央会

広報誌 まいど! 第26号
2018年10月発行

まいど! Maido!



大阪の優良中小企業紹介

株式会社アンフレール

代表取締役会長 高月伸二氏 / 代表取締役社長 松本 潔氏

リーズナブルな価格で高品質のミセス向けセーター、カットソーを展開

株式会社大高商会

代表取締役社長 野尻賢二氏

NASAが開発したセラミック遮熱・断熱塗料『クールサーム』を国内独占販売

2018年度 第2回 共済事業セミナーの開催

中小企業のためのBCP～大規模災害から社員と会社を守る現実解

関西大学理事・社会安全研究センター長・特別任命教授 河田恵昭氏

10月～12月の社内事務カレンダー

円滑な事業承継のポイント [第3回] 事業引継ぎ支援センターの取り組みについて

株式会社上宮経営開発研究所 / 大阪府事業引継ぎ支援センター 統括責任者 上宮克己
(一般社団法人大阪府中小企業診断協会会員)

鹿の角切り

奈良公園の鹿は春日大社の「神鹿」として特別に保護されてきたが、秋の交尾期には牡鹿の気が荒くなるため、角をのこぎりで切り取る神事が300年以上前から行なわれている（毎年10月前半）。野生の鹿が、人とこれほど近く触れ合えるのも珍しく、外国からの観光客にも人気だ。

日本の文化
再見

切り絵・文
前田 尋



株式会社アンフレール 代表取締役会長 高月 伸二氏
代表取締役社長 松本 潔氏

リーズナブルな価格で高品質の ミセス向けセーター、カットソーを展開



— 展開されている4つのブランドを教えてください。

『Donnez-Moi (ドネモア)』は50代の高感度ミセスをターゲットにした当社の基幹ブランドです。セーター、カットソーなどのアイテムを年間1,000型以上企画・生産しています。エレガントテイストを感じさせる素敵なミセスを演出します。

『Donnez-Moi Black (ドネモアブラック)』は40代の働くヤングミセスをターゲットとした、ドネモアの妹ブランドで、トレンドをさりげなく取り入れたセーターやカットソーをカジュアルにご提案しています。

『Rough Rare (ラフレア)』は、40代のヤングミセスをターゲットにした、リラクシングワードローブ提案ブランドです。着る人の個性を活かすために、ナチュラル系のカラーとナチュラル素材を中心に「LOHAS」ライフ志向のウェアリングを提案しています。

『ENSEIGNE (アセーニュ)』は50代のおしゃれなミセスをターゲットとし、“ゆったりサイズ”をセーター、カットソーのアイテムでご提案しています。

— ^{あいあい}和気藹々とした社風をおもちと聞いていますが……。

社内はアットホームな雰囲気に包まれており、大阪本社では毎年、社員みんなで十日戎や夜桜見物に繰り出して盛り上がるのが恒例になっています。今年の7月には4日間の臨時休業をいただき、フィリピンのセブ島で海外社員研修旅行を行って英気を養ってきました。



セブ島にて。
前列向かって左から3人目が松本潔社長、
4人目が高月伸二会長

— 御社は婦人アパレルを企画・生産されて
これましたね。

当社はミセス向けニット・カットソー専門卸です。2001年の創業以来、厳選された高品質素材にこだわりながら、リーズナブルな価格で商品を提供することをテーマにしてきました。現在では、年間5,000型以上の型数を企画・生産し、追加可能なストック体制を整えつつ、売れ筋商品を提案しています。ちなみに、社名の「アンフレール」は、フランス語で「兄弟」という意味です。

— 取り扱われている製品の特色は？

「40代以上の中高年の女性」「エレガントテイスト志向の女性」「スポーツテイスト志向の女性」など幅広く対応できる4ブランドを展開しています。売上げは、セーターとカットソーがともに45%ずつで、トップスを中心に一部ボトムも扱います。またバッグやストール、バッグに付ける人形の形をした可愛いチャームなどの小物製品も扱っています。

大阪本社と東京支店には合わせて600坪の倉庫を併設しており、その日のうちに物流できる体制を整えていることを強みとしています。

株式会社大高商会 代表取締役社長 野尻 賢二氏

NASAが開発したセラミック遮熱・断熱塗料 『クールサーム』を国内独占販売

— 御社の業務内容を教えてください。

当社は1976年の設立以来、主に建築用材料・塗料の直輸入および販売を手掛け、世界各国の優れた建材を取り扱う日本総代理店として、各方面の様々なメンテナンス事業に取り組んできました。

私たちが企業テーマとして掲げているのは「GOOD PRODUCTS AND GOOD WORKS」です。優れた製品を求めて、世界中に情報のネットワークを広げながら、長年にわたって培ってきた技術やノウハウを活かしたクオリティの高い仕事（施工）を目指しています。なかでも高い評価を得ているのが、建物の屋根に塗装する米国製セラミック遮熱・断熱塗料『クールサーム』で、当社は日本および東南アジア諸国の独占販売代理を請け負っています。

— クールサームはどのような特徴
をもつ製品ですか。

NASAのスペースシャトルに使用するセラミック開発から生まれた遮熱・断熱塗料で、「可視光線反射」「近赤外線反射」「遠赤外線放射」「熱伝導防止」の4種類の特殊セラミックが塗膜の層となり、太陽エネルギーを強力に反射・放散させる機能を持ちます。屋根からの侵入熱を大幅にカットし、温度低下効果を発揮します。

熱エネルギーには可視光線と近赤外線の2種類が

ありますが、クールサームは可視光線・近赤外線とともに反射するよう設計されており、92.2%という高い日射反射率を誇ります。反射されず吸収した熱エネルギーを遠赤外線に変えて空気中に熱放射するので、室内へ熱が伝わることはありません。またクールサームのセラミックは絶縁体なので、熱エネルギーを吸収せず、紫外線も全反射するため塗膜は長年に耐久します。そのため高い「経済・省エネ効果」「持続性」「室内の温度低下効果」をもっています。

— クールサームのこれまで施工実績は？

クールサームは1993年に日本で販売開始し、施工実績は800万平米を超えました。多くは大手企業の工場や商業施設ですが、東日本大震災の仮設住宅の屋根にも使用されています。また、2004年にタイに現地法人を設立し、すでにながりの施工実績を残しています。

— その他取り扱われている製品にどんな
ものがありますか。

天然アスファルト（ビチューメン）を基材とし、長期耐久力を誇る屋根塗装材『ダイコート』や、防水・長期耐久性シート『ラムコシート・デュオ』、高反射・遮熱防水シート『クールラムコ』、断熱塗料の『ヘッジコート』、防錆・封鎖塗料『ラストガード』など、海外で開発された特殊塗料の販売と施工を行っています。

我々は常にお客様の視点に立ち、お客様の様々なニーズに迅速かつ的確にお応えしていくことを目指しています。それは何よりもメンテナンスの基本であり、その基本を大切にしながら数多くの実績を積み重ねてきたからこそ、多くの企業様との間に強く確かな信頼関係を築けていると思っています。

屋根からの侵入熱を大幅にカットする『クールサーム』の塗装作業



10月～12月の 社内事務カレンダー

円滑な事業承継のポイント

株式会社上宮経営開発研究所／大阪府事業引継ぎ支援センター 統括責任者 上宮 克己
(一般社団法人大阪府中小企業診断協会会員)

[第3回] 事業引継ぎ支援センターの 取り組みについて

円滑な事業承継を行うためのポイントを4回に分けて紹介する本シリーズ。第3回は公的支援施策のひとつである「大阪府事業引継ぎ支援センター」の取り組みについて説明します。

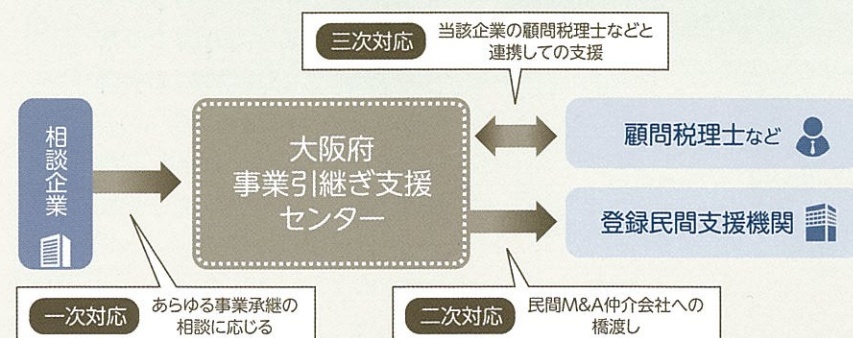
大阪府事業引継ぎ支援センターの 取り組みについて

①概要

- 国(中小企業庁)からの委託事業。
- 平成23年度から設置。現在は、各都道府県に1カ所ずつ設置されている。
- 当センターは大阪府内の中小企業を対象として、公正・中立な立場で、企業間の仲介や事業引継ぎ契約の成立に向けた支援を行う。相談対応は無料で、秘密厳守。

②事業の主な内容とイメージ図

- 「一次対応」では、事業承継に関する各社からの様々な相談に応じ、状況により、二次・三次対応に移行する。〈相談企業数1,759社〉
- 「二次対応」では、民間のM&A仲介会社(登録民間支援機関)が譲渡希望企業と譲受希望企業とのマッチングを行う。〈相談企業数219社、完了22.5社〉
- 「三次対応」では、相手方が決まっている譲渡案件などに関し、当該企業の顧問税理士などと連携し、直接アドバイスを行う。〈相談企業数278社、完了72社〉



事業引継ぎについて

M&Aの具体的な対策については、①準備段階で秘密を関係者(役員・従業員・取引先等)に漏らさない、②専門的なノウハウを有する仲介機関(M&A業者等)に相談、③事業承継の条件、売却金額の希望等を早い段階で決定、④会社の磨き上げの実施、等です。

また、M&Aはタイミングが大切で、先送りせずに“良い状態の時に譲渡する”ことが鉄則です。

M&Aを検討するための留意点としては、①譲れる点と譲れない点を明確にする(雇用の維持・取引先との友好関係・価格)、②秘密保持の徹底(従業員・取引先への情報流出は最悪の事態に)、③自社の適正価格を知る(譲受側の視点でも考える)、④譲受側の立場で考える(譲受側にとってはM&Aは投資行為)、⑤人材流出防止に全力をかける(秘密保持の徹底・M&A後の事業の成功こそが最大の目的)、⑥強い経営姿勢の維持(右肩上がりりと下がりでは、条件交渉が大きく変わる)、などが挙げられます。

10月の事務

法定事務

1	月 大安	全国労働衛生週間(～7日) 衣更え
2	火 赤口	
3	水 先勝	
4	木 友引	
5	金 先負	
6	土 仏滅	国際協力の日
7	日 大安	
8	月 赤口	体育の日 [寒露]
9	火 先負	世界郵便デー
10	水 仏滅	第2回 消費税事業セミナー <10日> ▶源泉徴収税額、特別徴収税額(9月分)の納付期限
11	木 大安	中小企業のための法律セミナー
12	金 赤口	
13	土 先勝	
14	日 友引	鉄道の日
15	月 先負	中小企業のための無料法律相談会
16	火 仏滅	第4回 事業承継セミナー
17	水 大安	貯蓄の日
18	木 赤口	
19	金 先勝	
20	土 友引	
21	日 先負	
22	月 仏滅	
23	火 大安	[霜降]
24	水 赤口	国連デー
25	木 先勝	プロ野球ドラフト会議
26	金 友引	プレミアムフライデー
27	土 先負	プロ野球日本シリーズ 開幕
28	日 仏滅	<31日> ▶8月決算法人の確定申告と納税、2019年2月決算法人の中間(予定)申告と納税 ※決算応当日まで ▶社会保険料、子ども・子育て拠出金(9月分)の納付期限 ▶労働者死傷病(軽度)報告(7月～9月分)の提出期限
29	月 大安	
30	火 赤口	
31	水 先勝	ハロウィン

11月の事務

法定事務

1	木 友引	計量記念日
2	金 先負	
3	土 仏滅	文化の日
4	日 大安	
5	月 赤口	
6	火 先勝	
7	水 友引	[立冬]
8	木 仏滅	
9	金 大安	中小企業のための無料法律相談会
10	土 赤口	
11	日 先勝	大相撲11月場所初日(25日まで)
12	月 友引	<12日> ▶源泉徴収税額、特別徴収税額(10月分)の納付期限
13	火 先負	
14	水 仏滅	第2回 共済事業セミナー
15	木 大安	七五三
16	金 赤口	
17	土 先勝	将棋の日
18	日 友引	
19	月 先負	
20	火 仏滅	
21	水 大安	
22	木 赤口	[小雪]
23	金 先勝	勤労感謝の日
24	土 友引	
25	日 先負	
26	月 仏滅	ペンの日
27	火 大安	
28	水 赤口	ものづくり補助金 成果事例発表会 (28～29日) ▶9月決算法人の確定申告と納税、2019年3月決算法人の中間(予定)申告と納税 ※決算応当日まで ▶社会保険料、子ども・子育て拠出金(10月分)の納付期限
29	木 先勝	
30	金 友引	
31	土 先負	カメラの日 プレミアムフライデー

12月の事務

法定事務

1	土 先負	省エネルギー総点検の日
2	日 仏滅	
3	月 大安	中小企業のための無料法律相談会
4	火 赤口	人権週間(～10日)
5	水 先勝	
6	木 友引	第3回 消費税事業セミナー
7	金 大安	中小企業のための法律セミナー [大雪]
8	土 赤口	針供養
9	日 先勝	
10	月 友引	世界人権デー <10日> ▶源泉徴収税額、特別徴収税額(11月分)の納付期限 ▶納期の特例を適用を受けている場合の個人住民税特別徴収税額(6月～11月分)の納付期限
11	火 先負	
12	水 仏滅	
13	木 大安	第5回 事業承継セミナー
14	金 赤口	▶賞与を支給したときは、支給日から5日以内に「健康保険・厚生年金保険被保険者賞与支払届」を所轄の年金事務所に提出する
15	土 先勝	年賀特別郵便の受付開始(～25日)
16	日 友引	
17	月 先負	
18	火 仏滅	
19	水 大安	
20	木 赤口	▶2018年分給与所得の年末調整 ※本年最後の給与の支払いをするとき ▶固定資産税(都市計画税)第3期分の納付 ※市町村の指定日まで
21	金 先勝	[冬至]
22	土 友引	
23	日 先負	天皇誕生日
24	月 仏滅	振替休日 クリスマス・イブ
25	火 大安	クリスマス
26	水 赤口	
27	木 先勝	
28	金 友引	官庁御用納め 大納会 <31日> ▶10月決算法人の確定申告と納税、2019年4月決算法人の中間(予定)申告と納税 ※決算応当日まで ▶社会保険料、子ども・子育て拠出金(11月分)の納付期限 ※以上の事務は、2019年1月4日まで
29	土 先負	
30	日 仏滅	
31	月 大安	大晦日

中小企業の福利厚生 の充実に向けて

経営者の保障・退職金の準備等
あらゆるニーズにお応えいたします

Branch Office

大阪支社 中之島営業部

大阪府中小企業団体中央会の共済事業を担当させていただいております、三井生命中之島営業部をご紹介します。

中之島営業部は総勢36名で組織されており、大阪府内の事業所を担当させていただいております。

中之島営業部では、大阪府中小企業団体中央会様のご協力もいただき、各組合とその傘下の企業様へお役に立つ様々な情報提供とコンサルティングサービスのご提供を積極的に取り組んでおります。



大阪支社 中之島営業部では、
経営者様と従業員様の様々なリスク対策をご提案いたしております。

経営者の皆様へ

- オナーズプラン ●
決算対策・経営者と役員の退職金準備・事業承継
- 特定退職金共済制度 ●
従業員退職金準備
- ビジネスJネクスト ●
労働災害リスク対策

従業員と ご家族の皆様へ

- パートナーズプラン ●
万一の保障・医療の保障・
老後の生活資金準備

大阪府の中小企業様に対し、中央会共済事業を推進し、
経営者と従業員の皆様が安心して働くことができますよう、お役に立ちたいと存じます。
今後ともよろしくお願い申し上げます。



2018年度 第2回共済事業セミナー の開催

中小企業のためのBCP ～大規模災害から社員と会社を守る現実解

河田 恵昭氏

関西大学理事・社会安全研究センター長・特別任命教授/
京都大学名誉教授



日時 平成30年11月14日(水) セミナー/15:00~16:30

会場 シティプラザ大阪4階 セミナー/海(KAI)の間
(大阪市中央区本町橋2-31)

かわた よしあき氏 profile 1946年、大阪生まれ。1969年、京都大学工学部土木工学科卒業。米国ワシントン大学招聘研究員、米国プリンストン大学留学。1976年京都大学工学博士。人と防災未来センター長、京都大学防災研究所所長等を務める。日本自然災害学会元会長、災害情報学会会長を歴任する災害研究の第一人者。「減災」を提起し、文理融合型の防災・減災を主張する。著書に「新時代の企業防災～3.11の教訓に学ぶ地震対策」「津波災害～減災社会を築く」など。

問合せ先 大阪府中小企業団体中央会 総務部経理課
TEL 06-6947-4370 FAX 06-6947-4374 URL <http://www.maido.or.jp>



「ものづくり・商業・サービス経営力向上 支援補助金」の2次公募受付終わる!

大阪府中小企業団体中央会では、平成25年から中小企業庁の委託を受けて、ものづくり中小企業補助金事業の地域事務局を担ってきましたが、今年も昨年に引き続き、「ものづくり・商業・サービス経営力向上支援補助金」事業を担当しており、公募から採択及び補助金交付まで一貫して中小企業等をサポートさせて頂いております。

第1次公募(2月28日~4月27日)では、全国9,443件中794件の企業が採択され、大阪府が全国最多となりました。

続いて8月3日に2次公募を開始し、9月18日に終了しましたが、本会が受け付けた応募件数は587件でした。

なお、2次公募の申請について今後、地域採択審査委員会及び全国採択審査委員会を経て、10月中旬に採択結果が発表される予定です。

補助対象事業・補助率等(第1次公募)

- I 一般型(補助上限額:1,000万円、補助率:1/2以内)
▶▶▶ 設備投資が必要
- II 小規模型(補助上限額:500万円、補助率:1/2以内)
▶▶▶ ① 設備投資が必要 ② 設備投資が可能(必須ではない)
- III 企業間データ活用型(補助上限額:1,000万円、補助率:2/3以内)
▶▶▶ 設備投資が必要

<https://www.maido.or.jp/>

問合せ先 大阪府中小企業団体中央会 ものづくり支援室
TEL 06-6947-4378

編集後記



今号も「大阪の優良中小企業紹介」に2つの企業を紹介させていただきました。1社は、中央区でミセス向けニット・カットソー卸を営む株式会社アンブレール、もう1社は住吉区で各種建築用材料・塗料の輸入・販売・施工を営む株式会社大高商会です。

ミセス向けニット・カットソーと建築用材料・塗料、それぞれ取扱う商品や業種は大きく異なりますが、「顧客の視点に立ち、様々なニーズに対応する」という1点において共通しています。また、アンブレールは東京に、大高商会も東京、名古屋、九州、タイに支店を有しており、自社の商品を幅広く流通させるしくみを整えていることにおいても共通点があるように思われます。

今年に入り、6月の大阪北部地震、7月の西日本豪雨、9月の台風21号、北海道胆振東部地震と大規模な自然災害が立て続けに発生いたしました。災害により自社が被災した際、企業に求められるものは1日も早く日常の業務を再開し社員と会社を守ることであり、前述の2つの企業を始めとした中小企業において、緊急時の事業継続対応は喫緊の課題となっておりま。

「BCP(事業継続計画)」とは、災害などの緊急事態が発生したときに、企業が損害を最小限に抑え、事業の継続や復旧を図るための計画ですが、この策定並びに日頃からの意識づけが、今後ますます求められることは言うまでもありません。11月14日に開催する、関西大学理事・社会安全研究センター長 河田恵昭氏によるセミナー「中小企業のためのBCP～大規模災害から社員と会社を守る現実解」にぜひご参加いただき、今後の大規模災害への対応について参考にしていただきたいと思います。

Maido! 2018 AUTUMN

まいど! 第25号 2018年10月発行

発行 大阪府中小企業団体中央会

〒540-0029 大阪市中央区本町橋2番5号

(マイドームおおさか6階)

TEL. 06-6947-4370(代表)

本誌の記事・写真・図版等の無断転載・複写を禁じます

大阪府中小企業団体中央会共済制度 法人向け福利厚生共済制度

—— 経 営 者 の 方 へ ——

特定退職金共済制度

従業員のみなさまの退職金の準備

—— 経 営 者 ・ 役 員 の 方 へ ——

オーナーズプラン

経営者が万一の時
入院等による休業時

事業保全
資金の準備

経営者の
みなさまの

事業承継・
相続税の準備

経営者・役員の
みなさまの

退職慰労金・
弔慰金の準備

—— 従 業 員 の 方 へ ——

パートナーズプラン

従業員のみなさまの保障準備

オーナーズプラン・パートナーズプランは月払契約の場合、団体扱となり、
一般扱（口座振替扱月払等）でご契約いただくよりも保険料が割安になります。

※一部対象とならない商品・契約がございますので、詳細は下記までお問い合わせ願います。

※詳細は、該当の「商品パンフレット」をご覧ください。ご検討にあたっては、「設計書（契約概要）」「特に重要な事項のご説明（注意喚起情報）」「ご契約のしおりー約款」および大阪府中央会の退職金共済規程等を必ずご覧ください。

特定退職金共済制度

〈実施団体〉大阪府中小企業団体中央会

〒540-0029 大阪市中央区本町橋2番5号 マイドームおおさか6階
☎06-6947-4370

〈引受保険会社〉三井生命保険株式会社

〈お問い合わせ〉三井生命保険株式会社 大阪支社
〒530-0005 大阪市北区中之島3-3-3 5階 ☎06-6225-0811

オーナーズプラン・パートナーズプラン

〈お問い合わせ〉大阪府中小企業団体中央会

〒540-0029 大阪市中央区本町橋2番5号 マイドームおおさか6階
☎06-6947-4370