株式会社 大番



大番が生産する緩衝材の例

新設備で 多品種・小口ット・短納期化に対応

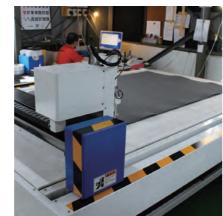
平成25年度 補助事業と具体的成果】

20

発泡体材料をレシプロカッターで 精度よく加工する

■ 事業概要

従来のスライサーや旧型のレシプロカッターでは対応できなかったウレタンフォーム 材の多品種化、小ロット・短納期化に、新たなレシプロカッターを導入してますます 高まるそれらのニーズに対応を図った。レシプロカッターは上下振動するカッターで 厚い素材でも加工できる。新たな機械は従来できなかった軟質ウレタンフォーム材を 伸縮なしで精度よく加工できるもの。これにより職人技を要した作業が、若手作業者 でも対応できるようになり、技術の継承にもつなげることができた。



補助金で購入のレシプロカッタ-

●従来の機械ではウレタンフォーム材 を精度良く加工できなかった。

●熟練作業者に負荷がかかり、顧客の 求める多品種化・小ロット化・短納期 化に対応できなかった。

●新たなレシプロカッターを導入した。

●ウレタンだけでなく、ゴム、スポンジ、 各種発泡体にもデータ入力して加工 できるようにした。

●多品種・小ロット・短納期化への対応を

進めることができた。 ●熟練作業者の技術の継承ができ、若手 作業者でも対応可能になった。

業務内容

「問題解決型企業」として顧客の要望に向き合う

昭和32年に創業し60年を超える歴史を持つ。当初は車の シートクッションを手掛けていたが、その後産業資材分野へ 進出。工業用及び一般産業用のスポンジ、ゴム製品、樹脂製品 の加工、販売に取り組んできた。近年ではスポンジ加工の ノウハウを生かしたオーダーメードのケース加工、販売など も手掛けている。現在同社の事業の大きな柱になっているの は、大手空調機器メーカー向けの吸音材や断熱材だ。これら に加え、展示会などで使用する展示用ケースや展示用モック などさまざまな分野に挑戦している。

事業ブランドとして掲げる「マモルタイン|

同社は「マモルタイン」という事業ブランドを掲げる。これ はもともと同社が手掛ける緩衝材や運搬箱、部品カバーが、 顧客の製品を運搬時などの衝撃から「守る」ことをかけた独自 のネーミングだ。今は設計図通りにカット加工できる技術と 設備を擁し、素材の選定から梱包までの全工程を一貫して マネジメントするという、同社の事業の特徴を象徴するもの として広く使われている。

「問題解決型企業」を標榜し、特に試作用に向けたレシプロ カッターを今では3台も擁しているのは同業者の中でも珍 しいかもしれない「ウレタンソムリエ」を養成し、顧客の要望を

満たす適格な 素材とカット 成形の設計図 を作成から手 掛けている。



丁場内の検品作業

強みとビジョン

超短納期、小ロット、高品質対応

大番が掲げる強みはいくつかあるが、中でも最も重視して いるのが超短納期であるということだ。これは顧客から得た 図面から、試作、量産金型の設計、製作から試作を行い、量産 までを自社工場内で一貫して行っているからこそできる芸当 だ。中には朝受けた注文をその日の内に出荷するということも 珍しいことではない。このため、現場の担当者には幅広い裁量 が与えられており、それが一人ひとりの成長を促してもいる。

そして、単品の生産から引き受けていることも強みとなっ

ている。1個から生産する中 には、顧客がラフスケッチ だけ抱えて相談するもの もあり、そうした時は同社 が図面を作成し、それを顧 客に提案するところから 行う。



プレス加工で量産対応

土壌に根付く顧客満足の向上

同社の掲げる強みの中には、高品質も挙げられる。どの企業 でも品質の良さを訴えるのは常だが、同社は普段付き合いの ある大手空調機器メーカーからもこれまでクレームが起きた ことはないというほどの実績を持つ。この実現の背景には、 現場で一つひとつの素材加工に対するマニュアルを整備して

いることに加え、 常日頃からいかに 顧客満足を向上 させるか話し合う 土壌ができている ことが挙げられる だろう。



コロナウイルス感染対策商品

独自のアイデアを提供して未来を築く



大手企業との取り引きであっ ても、単なる下請けとして関 わっていては将来の発展は 見込めない時代です。規模は 小さくても独自にアイデアを 持ち、どんな顧客に対しても そのノウハウを提供すること で貢献していかねばなりま せん。大番は各種発泡体の 可能性を探り、その未来を 独自に築いていきます。



●社 名 株式会社 大番 ●代表者 代表取締役社長 大崎 常行

●住 所 〒564-0063 大阪府吹田市汀坂町2-2-8 ●T E L 06-6378-9885 ● F A X 06-6378-9880 ●資本金 10.000千円 ●従業員 40名

《〈〈 代表取締役社長 大崎 常行

https://www.o-ban.co.jp/



●主な取引先 大手空調機器メーカー、建機メーカー、商社など

レシプロカッター、スライサー、バーチカルカッター アンギュラーカッター、ロールスリッター、油圧プレス機 緩衝材、運搬箱、部品カバー、ジョイントパキング、吸音材、 建築用止水材、断熱材、装飾・雑貨品、寝具



















非正社員を含めて40人いる従業員たちは幅広い年齢層から成っている。そしてその約半数が女性だ。取り 扱っている材料の主がウレタンなので女性でも身体にかかる負荷は比較的小さいのかもしれないが、こう した多様な集まりが職場に活気を呼んでいる一つのポイントなのだろう。加えて一人ひとりの裁量の大きさ もやる気を引き出しているようだ。現場では毎日ミーティングを行って各人の仕事量の調整を行っている のだという。

42 令和2年度ものづくり補助金成果事例集