丁場内の作業凮呂



工場外観

株式会社 西尾木材工業所

時代の流れに対応し、 創意工夫で挑戦し続ける建材加工会社

事業内容

木質建材の受注・提案から施工まで一貫対応

同社は昭和元年創業の木材加工会社。「人のぬく もり、木のぬくもり」を多くの人に伝えることを使命 に、マンションや一戸建て住宅、幼稚園などで使わ れる建材を手がけている。もともと地元の農産物を 運ぶ出荷箱や、町工場向けの通い箱を製作する家内 工業だったが、戦後、周辺で宅地開発が進んだ のを機に住宅分野に参入し、現在は施工専門会社 のウエストランバー (株) 〈大阪府東大阪市〉 を介し、 京阪神一円の需要にものづくりから施工までの 一貫力で、顧客への丁寧な提案活動を行っている。

培った技術をもとに関連サービスを開拓

一方で西尾良一社長は新事業にも力を入れており、 平成19年から太陽光発電システムの販売代理店事業 をはじめ、その後自社で太陽光発電所の運営を開始 した。さらに平成24年からはリフォーム事業に参入 するなど、経営の多角化を進めている。

〒579-8014 大阪府東大阪市中石切町2-10-33

TEL. 072-988-1201 FAX. 072-988-1204

------主な保有設備/モルダー2台、サンダー2台、ラッピング

双日建材(株)、日本製紙木材(株)など

加工機4台、ランニングソー2台、プレ

主な取引先/SMB建材(株)、住友林業(株)

カット機2台など

従業員/45名

株式会社 西尾木材工業所 未来に向かって果敢に変革・挑戦し続けます

代表取締役 西尾 良一

創業以来、木材および建材・各種住宅機器を販売 し、住宅業界に貢献してきました。今後も取引先の あらゆるニーズに応えるべく、常に設備の充実や 新技術の習得に努め、未来に向かって果敢に変革・ 挑戦していきます。



http://www.west-lumber.co.jp/

補助事業

施工現場の課題解決へ

マンション建設現場での建材加工を自社の工場に 取り込み、現場で起こるさまざまな課題の解決につな げる。同社では、仕入れた建材を自社や協力会社に 依頼して建築現場に合う建材の幅に切断している。そこ から成型加工(削り出し)して、建材をマンションの 階層(1階、2階)ごとにまとめて出荷。現場の大工が 丸のこで建材の長さを調節して取り付けている。しかし、 人手不足の建築業界では熟練工の確保が難しく、 最適な長さに切断できる若手が少ない。さらに加工後 に発生する端材の処理も現場で問題になっていた。

クロスカット機導入で内製化、現場の負担軽減に

そこで、建材を最適な長さに切断できるクロスカット 機を自社工場に導入し、事前加工を行う。また、建材 の梱包も各戸ごとに切り替えることで、現場の切断 加工や仕分け作業を最小限にできるほか、端材の発生 も抑えられる。

施工現場の負担軽減に貢献

導入したランニングソー

工場にクロスカット機を導入した結果、施工現場 の課題が解決した。これまで丸のこを使って建材を 切断する施工現場の作業を減らしたことで、若手や 経験の少ない大工でも各戸ごとに梱包された建材を 現場に運び、簡単に取り付けられる体制が整ったほか、 大量に端材が発生することも抑えた。これにより、 施工現場の人件費や端材処理費用を以前より15% 抑え、大手ゼネコンの現場所長からは「次の現場 でもこの方法を使いたい」と喜びの声が寄せられた。

"友待ち" 期間の短縮と各戸ごとの梱包を実現

ただ、「各戸ごとの建材の仕分け」は小ロット生産 一度に大量の建材を切断するため、同社では"友 待ち"という"さまざまな部材がそろうまで出荷でき ない状態"が起きる可能性があった。そこで、プレ カット機と一緒にラーニングソー (最適な建材の 幅に切断する機械)を導入し、幅加工の内製化にも 取り組んだ。これにより、自社での小ロット生産が 可能となり、建材の仕入れから出荷までのリード タイムを半減し、友待ち期間の短縮と各戸ごとの 梱包を実現した。

今後の戦略

モルダー加工機導入し生産性向上へ

今回の取り組みで施工現場の負担軽減やリード タイムを短縮したことで、取引先からの受注が増え、 会社の売上高は平成26年度から平成28年度に かけて10%以上増えた。しかし、小ロットや短納期 に対応した結果、製造部門の生産性が低下し、収益 面では横ばいの結果となった。西尾社長は「需要 変化に対する社内の対応力がまだ不足しているし と反省し、その対策として平成29年度中に、成型 加工ができる最新のモルダー加工機1台を導入する。 これにより、生産性が下がる原因のネック工程を なくし、さらなる生産性向上やコスト削減で収益性 を高める。

大学と不燃性建材を開発

それと並行して、現在、壁や天井に取り付けられる 不燃性建材の試作品開発を京都の大学と進め、 平成29年度中に完成させる計画だ。西尾社長に よると「試作品は、防火規制に対応し製品化できれば 多くの人に木の良さをもっと伝えられる」と期待する。 今後は本業、新事業それぞれでさらなる事業拡大を 図り、西尾社長は「5年後には売上高を平成28年度 よりも35%程度引き上げたい」と意気込む。

を意味する。建材の幅加工を手がける協力会社は

取材を終えて

木の良さを 広くに知ってもらうために

農産物や工業製品を運ぶ箱、住宅建材など、時代のニーズに柔軟に対応 しながら取引先の要望に応えてきた西尾木材工業所。西尾社長は「お客様に 木のぬくもりを感じてもらえたとき」が一番うれしいと話す。取材当日は 社員の安全を祈願する月1回の「安全祈願祭の日」で、神棚に祈りをささげる 西尾社長の姿が印象的だった。これからも社員の安全に配慮しながら事業を 通じて、木の素晴らしさを伝えてほしい。

122 平成26・27年度ものづくり補助金成果事例集

代表取締役 西尾 良一

資本金/20,160千円